



links: Großarmaturen in der Fertigungshalle in Bochum, kurz vor der Auslieferung.

unten: Thomas Ifland, Geschäftsführer der Tech Advertising, mit der neuen BOMAFA Unternehmensbroschüre.

NEUER FIRMEN-AUFTRITT

BOMAFA

Das bereits 1919 gegründete Bochumer Traditionsunternehmen *BOMAFA* hat sich mit Hilfe der ebenfalls in Bochum ansässigen Agentur Tech Advertising eine neue Unternehmensdarstellung gegeben.

► Neben der Logo-Überarbeitung entstand eine Unternehmensbroschüre, die das Unternehmen in seiner weltweiten Marktbearbeitung unterstützt. Die *BOMAFA Armaturen GmbH* entwickelt und fertigt „Special Valve Solutions“: Hochwertige Armaturen für Kraftwerke und Anlagen, die häufig in kritischen Anwendungsbereichen zum Einsatz kommen und immer der Maßgabe höchster Verfügbarkeit unterliegen.

INNOVATION Seit der Gründung hat sich *BOMAFA* als Unternehmen profiliert, das auf der einen Seite die Kontinuität wahrt, auf der anderen Seite aber stets offen für Innovationen und neue Ideen ist. Das gilt für technische Neuerungen ebenso wie für die Erschließung neuer Märkte. Das Unternehmen befindet sich, inzwischen in vierter Generation, in Familienhand. 2003 hat Friedrich Appelberg die Geschäftsführung übernommen. Mit seinem Eintritt wurde die konsequente Erschließung internationaler Märkte weiter verstärkt.

WELTMARKT Auch wenn sich *BOMAFA* im Ruhrgebiet zuhause fühlt: Der Markt des Unternehmens ist der Weltmarkt. „Heute machen wir einen großen

Teil unserer Umsätze mit Armaturen für chinesische Kohlekraftwerke, ägyptische und indische Düngemittelanlagen, brasilianische Stahlwerke und libysche Petrochemieanlagen, um einige Beispiele zu nennen“, so Friedrich Appelberg. „Dem müssen wir auch in der Außendarstellung Rechnung tragen, um Kunden und Interessenten schon im ersten Kontakt das richtige Bild über unser Unternehmen zu vermitteln. Um das zu erreichen, haben wir professionelle Hilfe in Anspruch genommen und mit der Agentur *Tech Advertising* einen Partner gefunden, der sowohl sein Marketing-Handwerk versteht, wie auch Verständnis für unsere Geschäftsprozesse entwickelt.“ ◀



JEDER WERT HAT SEINE GESCHICHTE.
WIR SORGEN DAFÜR, DASS ER EINE ZUKUNFT HAT.

PRIVATE BANKING FÜR GEHOBENE ANSPRÜCHE

Merck Finck & Co bietet umfassende Leistungen für Privatkunden, die neben reinem Finanz-Know-how auch Verständnis für ihre Motivation erwarten. Wir sind Ihr kompetenter Partner in allen Fragen der Vermögensanlage und -verwaltung. Gemeinsam mit Ihnen erarbeiten wir eine Anlagestrategie, die ganz auf Ihre persönlichen Wünsche und Bedürfnisse zugeschnitten ist.

Herr Jürgen Müller, Leiter der Niederlassung Bochum, informiert Sie gerne persönlich unter: 0234/610508-10.

MERCK FINCK & CO
PRIVATBANKIERS

MÜNCHEN DÜSSELDORF FRANKFURT/MAIN BOCHUM BERLIN
STUTT GART HAMBURG MÜNSTER KÖLN BIELEFELD

K&M
L. P. 100